

## ***Sales Manager im Bereich Kosmetik (m/w/d)***

### ***Vollzeit - Hamburg***

Die Aphria Wellbeing GmbH mit Sitz in Hamburg spezialisiert sich als Handelsgesellschaft auf die Herstellung sowie den Vertrieb von Kosmetik, Nahrungsergänzungsmitteln und Tabakersatzprodukten mit dem in der Cannabis-Pflanze enthaltenen Wirkstoff Cannabidiol (CBD). Das Produktportfolio der verschiedenen Marken reicht von kosmetischen Basisprodukten zur Gesichts- und Körperpflege über Mundpflegeöle und E-Liquids zur Verdampfung bis hin zu Pflegeprodukten für Tiere. CBD gilt als ein besonders vielseitiger pflanzlicher Inhaltsstoff zur Steigerung der Lebensqualität. Als 100%-Konzerntochter der Aphria Germany GmbH verfügt die Aphria Wellbeing GmbH über jahrelanges Know-how im Bereich Cannabisanbau und -vermarktung, umfangreiches Marktwissen und fundierte rechtliche Expertise.

#### ***Verantwortlichkeiten***

- Du bist für die die Akquise strategischer Partnerschaften verantwortlich und definierst im Zuge dessen Sales-Kampagnen und führst diese eigenständig über alle relevanten Vertriebskanäle durch
- Du kümmerst Dich sowohl um die Angebotserstellung als auch die Produktberatung und -präsentation beim Kunden
- Darüber hinaus bist Du für die regelmäßige Erstellung von Reports und das Controlling der Vertriebsaktivitäten zuständig
- Du beobachtest und analysierst kontinuierlich Markttrends und Wettbewerber auf dem Markt
- Du unterstützt bei der Planung, Organisation und Durchführung von Fachmessen
- In Deinen Aufgabenbereich fällt auch ein Anteil an administrativen und organisatorischen Aufgaben

#### ***Qualifikationen***

- Du hast relevante Berufserfahrungen im Bereich Vertrieb, idealerweise im Kosmetik Umfeld
- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder ein relevantes Studium absolviert – wir freuen uns auch über Quereinsteiger mit entsprechenden Praxiserfahrungen –
- Deine Stärken liegen sowohl in Deiner Kommunikationsfähigkeit als auch im Verhandlungsgeschick
- Darüber hinaus zeichnet Dich deine Hands-on-Mentalität aus, welche geprägt ist von Deiner selbstständigen und teamorientierten Arbeitsweise, sowie Deinem unternehmerischem Denken
- Du bringst Bereitschaft zu persönlicher und fachlicher Weiterentwicklung mit und übernimmst gerne Verantwortung
- Ein sicherer Umgang mit den gängigen Office-Tools und CRM Programmen sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab

#### ***Das erwartet Dich***

- Ein innovatives & dynamisches Arbeitsumfeld
- flexible Arbeitszeiten, flache Hierarchien und eine unbürokratische Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- abwechslungsreiche Aufgaben und Möglichkeiten für persönliche Weiterentwicklung
- ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem attraktiven Gehalt

**Das klingt interessant für Dich?**

**Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen.**

**Schicke uns Deine Bewerbung mit Gehaltswunsch und möglichem Starttermin per Email  
an [jobs@aphria.de](mailto:jobs@aphria.de)**